機械設備の価値を最大化する売却支援で、 タイから撤退する日系企業を真摯にサポート。

が挙げられる。一般的に企業が コストの高騰、 とする海外企業との競争の激 アジア各国における中国を始め ターは、相次いでいる背景には、 、エネルギ

械設備を買い取るサービスと、す。処分しなければいけない機 の事業内容は主に2つありま

請といったさまざまな業務に追消し申請、公的機関への各種申 業員の解雇、 その間に、取引先への説明や従 産の処分は後回しになりがちだ われるため、機械設備などの資 年の期間が必要とされている。 タイから撤退するには、 BOI奨励の取

使用時に適切なメンテ

機械設備自体の性能

る日系企業の産業用

日本メー

「バンコクを拠点とす る当 ナンスが施されていることから

以外でもインドや中国など、 くあります」。 魅力に映っており、東南アジア 外のバイヤーには、当社が取扱 人気があります。 そのため、

売却である。SUPERNOVA のが私たちの務め」と、苦境 が、適正価格での機械設備の 業者にとって頭を悩ます課題 代表の片山実宣氏は、「適正な にあえぐ日系企業の撤退を支 イから日系企業の撤退が 撤退する製造 使われていたあらゆるものが対

形成しているという。 ンも行っている為、多くの地域 ることだ。また、グローバル向 するための仕組みを構築して 南アジアなどに広域の販売ネ **い** れまでに完成車メーカー、金型 にオンラインでのオーク た。同社の最大の強みは、東日系企業の撤退支援を行って カーなど、さまざまな業種 顧客の資産価値を最大化 - クをもつ会社とアライア ーともリレーションを 流動性を高めるこ

格で売買させるケース。その従 り業者を会社に紹介し、 こりやすいからです。よく聞く あるタイにおいては、不正が起 腐敗行為に対する希薄な意識が めるのは難しい。 引が出来る会社かどうかを見極 る会社がありますが、適切な取 「タイにも中古機械を買い取 というの

為替の問題など

導的に取引先とコミュニケ 者からキックバックをもらうと業員は、見返りとして買取り業 ションを取ることが必要不可欠 た背景があるため、 いったことが起こっています. タイでのビジネスにはこう

はないか。そう感じて、付き合況に陥る日系企業は増えるので の統廃合を進めるにあたって機 だった。投資先の日本企業はタ 件ほど似たような相談があるこ ンサルティング会社に尋ねたと いのある銀行や会計事務所、 ファンドでの経験がきっか とが分かり、マーケットの存在 イでも製造を行っており、工場 に苦労した。今後このような状 のは、前職の企業再生山氏がこの事業を始めた 売却先を探すのに予想以上 彼らのところにも年間

世の中のトレンドをリードする

話題のモノ、ヒト、コトなどを紹介

らの撤退を検討する日系企業 競争激化などによって、タイか

社が一括で対応。取扱う資産は、

集金、搬出までを当

工作機械や製造ライン、

る。

退を発表したことは記憶に新

イの自動車生産事業からの撤

スです。後者ではオ

しい。自動車産業だけでなく、

従業員が知り合いの買 安い価 つながっている。

械を売却するか、 法令尊守は元より、日本企業と がありました。しかし弊社では、 弊社の競業企業では法の網目を 替及び外国貿易法)の規制対象 避けるよう法律に従い海外で機 リシーを基準に、 機械の売却処分を検討しており しての高いコンプライアンスポ くぐるような提案をされたこと)売却するかという、 プロフェッショナルな対応へ 日本へ再輸入 風評リスクを (外国為

も視野に入れている。

系企業が増えていることが重なの高評価や、工場を閉鎖する日

からも日本のものづくり産業 ません」と語る片山氏は、これ ンドにいたときから変わってい

は、本国の経済低迷によってり、仕事の依頼に対力 12. 行っている海外企業からの相談 や、グローバルでの工場再編を 撤退を余儀なくされる中国企業 も舞い込むようになった。 仕事の依頼は増加。最近で

を順守する姿勢を優先すること

日系企業からの信頼獲得に

いた経験からコンプライアンス

南アジア以外の国での事業展開 のアライアンスを強化の 最大化することだ。課題は販路 のミッションは、企業が持つ資 のさらなる拡大であり、 産の流動性を高め、その価値を 「日系企業の撤退は好ましく SUPERNOVA HOLDINGS COMPANY LIMITED https://supernovaholdings.co.th/

「ある大手の日系企業が工場



ありませんが、だからこそフ

アな精神でサービスを提供